

俺が、やらねば誰がやる!!

「君は、恵比寿のコスモを感じた事があるか」

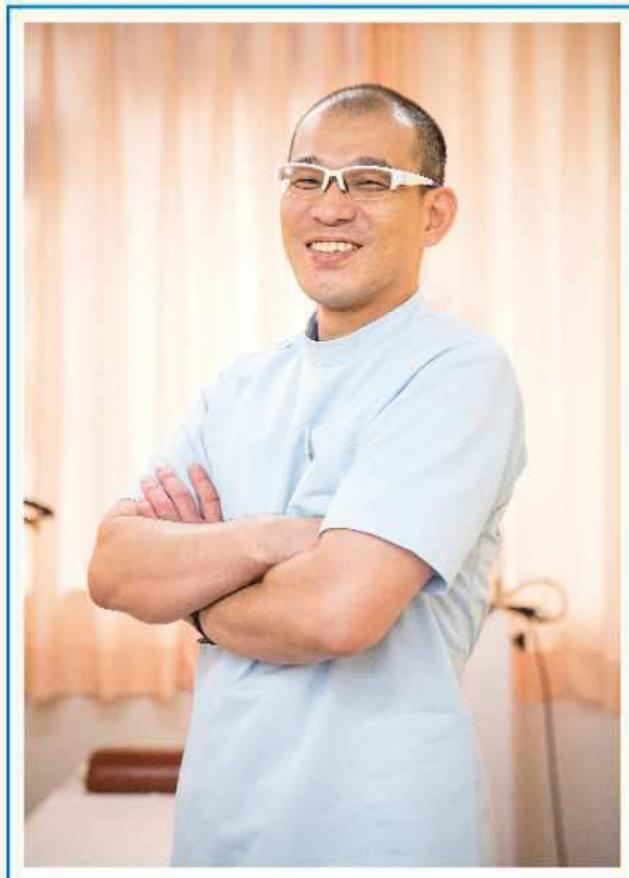


## コスモ治療院 院長 川崎 照彦

東洋医学では、ビッグバンを起こして誕生した【大宇宙】と、体内で常に熱を発してビッグバンを繰り返し起こす人間の身体を【小宇宙】と言う。東洋医学的に言うと気を感じて身体を治すとあるが、漫画の主人公ではないが、コスモを感じながら患者にあたる治療院が恵比寿にある。それは、射手座がロゴマークの『コスモ治療院』だ!! その射手座の3本の矢は、真っ直ぐ上を向き、決して折れる事のない意志を表している。

# 俺が、やらねば誰がやる!!

『君は、恵比寿のコスモを感じた事があるか』



コスモ治療院 院長 川崎 照彦

俺が、やらねば誰がやる!!

## 第一章 実力主義の治療院 治す事とは

- 一度、僕達に診させて下さい
- 豊富なメニュー数と内容の裏付け
- 独自のマタニティボディケア
- こわいのは流産だけです。『命の重さ』ただ、それだけです。

## 第二章 実力主義の治療院 経営論

- コスモ治療院誕生秘話
- 治療の世界に入るきっかけ
- 其の壱 障害者として生きる
- 其の弐 治療に関心を抱く
- 其の参 はじめの一歩
- 其の四 独立の道を選ぶ

20

16 13 11 6

## 第三章 あくなき挑戦

- 俺がやらねば誰がやる
- 最後に花を咲かせる雑草魂
- 三つの覚悟
- 現場で磨かれていく理論 基本を忠実に守ることが大事
- 異業種の経験から学んだ事
- 僕と一緒に働いてくれるなら全力で助けてます
- 会社と恋愛できますか
- 集客のマジック『謙虚さこそが感謝の表れ』
- 指導の先にあるもの
- 貫く強い信念

27

31 33 37 39 43 44 45

## 第三章 あくなき挑戦

- あとがき
- 編集後記

58 60

48 55

## まえがき

現在、都内では美容・鍼灸・マッサージ・整骨・整体業は無数にあり、それらを求めるお客様の増加に伴つて無免許の整体業を含めると、何とその数は年々増加傾向にある。しかし、時代の流行りや儲け主義に走つてゐる患者の身体に無責任なお店も多く、治療や施術を受けた後のトラブルも比例して、知らないと怖い事も現実にあるようだ。

今回取材させて頂いたコスモ治療院は、恵比寿駅から、程近いビルの5階にあり開業して5年目を迎える実力主義の優良治療院だ。そして、「コスモ治療院がある渋谷区は1000店以上の店舗がひしめく激戦区である。そこは、某広告サイトで毎月のトップアクセス数を持ち、ロハミランキングに於いてもトップ数を更新し続ける、医師や多くの免許持ちの同業者、一般客からも支持をされている非常に多くの顧客を抱えた人気治療院である。

以前からも話題性がある治療院だった事もあり、なぜそんなにも多くの人から支持されているのか?また、どの様な魅力を持つてているのか?そして、それほどまでに人々を引き付ける治療院には、どんな特徴があり、この先にある事業展開には、何を計画されているのであろうか?と思い、「コスモ治療院・院長川崎照彦氏ご本人に直撃取材をさせて頂いて、その真相を語つて頂いた。

話を聞く中で驚いた事は、他店では決して真似の出来ない独自性と優位性が次から次へと出て来た事だ。聞けば、それは川崎氏が今までに経験して培つた人生の思考と理論がしっかりと裏付けされている、唯一無二の技術と知識の賜物だった。そして、治療や施術を行う治療院に最も大切な事は、スペシャリストになる事ではなく、その技術と知識を織り交ぜて行つゼネラリストになる事であると取材を通して教えられた。

私達患者の立場で言わせてもらつと、病気やケガを本気で治したいけれど、どの治療院が自分に合つてゐるのか。また現代社会に於いて、交通事故や慢性疲労、仕事のストレスなど心身共に本当に疲れ切つていて、どの治療院に行つたら良いのか解らない……こんな思いを抱きながら治療院を探している人は少なくないはずだ。「本当に治る良い治療院に出会いたい!」これが私達患者の本音である。

# 第一章 実力主義の治療院 治す事とは

## ●一度、僕達に診させて下さい!!

川崎氏..僕達は、患者様一人ひとりの症状に合わせて、安全で質の高い治療を行う事はもちろんですが、精神的に疲れていると感じた患者様には、余計にあれこれお話をするのは控えて、静かに過ごして頂きますが、アドバイスを求めている患者様には、出し惜しみせず細かくアドバイスをさせて頂く、そんな人対人というところにも配慮をして日々治療をさせて頂いています。

ご自分で気になる症状がありましたら、「きっと2、3日で改善する・・自分は大丈夫だ」と勝手に思い込まないで下さい。どんな小さな事でも、お気軽にご相談して頂き、医療機関で『異常はありません』と、言われても僕達は他のどこかに何らかの原因が必ずあると考えて、治療を行ないます。

そして、治療を始める前にはどこに原因があるのかをしつかり見極める為に、徹底して細部に渡りヒアリングを行います。何故なら、原因を見つけ出し、患者様が不安を感じる事が



無く、治療を受けられる様にする為です。すると「え? こんなところが不調の原因だったの?」と、驚かれる患者様も少なくはないのです。そして、患者様に最適な治療として、ボディケアと鍼灸の組み合わせによるオーダーメイドを基本に行います。

施術や治療にあたり僕達が重要にしている事は、大きくは四つあります。一つ目は、身体のバランスをとる事です。職業やスポーツ、家庭環境によつても細かく治療のポイントが変わつて来ますが、治療の流れやポイントの位置が患者様によって違い、例えば患者様が100人いたら、100通りの構成がありますので、無駄な治療は、患者様の身体に負担をかけ逆効果になると考えて、この治療法で対応しています。

二つ目は、心と身体のバランスをとる事です。現代社会に於いてストレスに身体が耐えられず、内臓疾患を起こす患者様もいますが、実はその事を上手く説明出来ない事も多いのです。私達が触診する事で、身体の皮膚表面に出ている防御反応を確認し、しつかりと原因であるポイントを見つける事が身体へのアプローチに繋がると考えております。

三つ目は、経穴(ツボ)を正確に捉える事です。神経の位置と経穴(ツボ)がほぼ同じ位置にあるので、正確にポイントを押さえる事が重要だと心得ています。尚、筋肉と骨格を見極め

る事も大切なので、骨の正確な位置を確認して、筋の圧痛部位や硬結、緊張にアプローチして行きます。また、神経支配エリア(デルマトーム)の部位や内臓、体性反射のエリアから原因のポイントを見つけ出して治療をします。

そして四つ目が非常に重要です。患者様に治療を継続して受けて頂く上で、料金設定をお手軽だと感じて貰え、経済的な負担を減らす事だと考えています。良い治療を高単価で提供するのは一般的な事ですが、それでは多くの患者様のお手伝いが出来ないと僕は思います。より多くの患者様に通い続けて頂くにも為にもこの四つが揃つてはじめて、『本



本当に治る良い治療』に出会える事と考えており、この事こそが身体を改善する最も早い近道だと思います。

『一人ひとりに合せたオーダーメイド治療を続ける川崎氏は、常に患者目線で考えるコスモ治療院のスタイルを丁寧に語ってくれた。それは身も心もすべては患者様と共に「僕達は、その為の存在です」と、言い切るほどである。そして、整体＝ボディケアリラクゼーションマッサージと考え方施術を行つて、いる姿勢も興味深い。世間一般的な治療院は、施術者の人柄や立地で患者は集まつて来るのだと言われている。もちろん川崎氏が経

営する「コスモ治療院も例外ではないが、他の店との圧倒的な違いは、メニュー数の多さと到底真似の出来ないその内容にあるようだ。』



### ●豊富なメニュー数とその内容の裏付け

『数あるメニューの中でも『マタニティボディケア』と云つ、施術が目を引いた。このマタニティとネットで検索してみると、驚く事に多くのマタニティ専門どうたつている治療院の広告を目にした。中には、無免許の整体院までが広告宣伝を大きくうたつていた。このネット広告でうたわれている施術は、特殊な技術と知識が無くても普通に行える施術なのだろうかとこれだけ多くが行つていると疑問に思つてしまつ。では、どこまでの技術と知識が裏打ちされて、妊婦さん達を集めようとして広告を出しているのであらうか。

妊婦さんを相手にする上で、胎児に危険が無いのかが一番心配になる。実は、こんなに多くのマタニティ専門と広告を出している背景に、大きく一つの原因がある事が調べて行く中で分かつた。一つは、ネットや通販で簡単に入手出来る資料やマニュアルなどが関係している。それらをマタニティ施術のポイントをしつかり理解している施術者に見せると「え、こ

んな施術でいいのか?」と口を揃えて言われる。

結局のところ、押してはいけない経穴(ツボ)やきちんと施術の理由を説明できない担当施術者が「どうしてそこのツボを押してはダメなのか?」が、解らないで資料を見ただけで「自分で出来るのでは!」と思って、ほとんど無知の状態で施術を行つてしまつ事が、ここまで広まつた原因だと考えられる。

そしてもう一つの原因是、妊婦さんの需要が非常に高く、この業界で高額料金を安定して取れる事にある。流産してしまう恐れが非常に高いと言う事は、そういうた担当施術者達も解つてゐるらしい、今までなかなか怖くて手を出せないジャンルだったにも係らず、単にお金欲しさの為に「こうやっておけばとりあえず事故は起こらないよ」と言った資料に頼り、妊婦さんや胎児の事をそれほど深く考えずに、私利私欲の商売で無責任な施術を行つてしまつてゐる現実があちこちあらで起つてゐる。

それらの現場では、命の重さを軽く扱つてゐる事になる。では、こんな危険を負わず、安全な施術を受けられる治療院にどうしたら迷わず出会えるか?

「とにかく調べて妊婦さん自身が本当に納得出来るまで説明して貰い、知識=技術であると言つ施術を行える治療院を探す事が最善です。」と、川崎氏は答える。  
「僕の治療院のホームページでは、知識を持たない一般の人は当然ですが、実は施術を行う同業者にも解らない内容でマタニティメニューを記載しています。何故なら、解かり易く解説してしまつと真似する輩が必ず出て来るからです」本来なら解り易く広告宣伝したいはずのホームページの記載内容を、あえて解かりにくくしていた理由は、こうした事だったのだ。

「妊婦さんが治療院を探す時には、妊婦さんには広告や料金設定だけで選ぶ事より、そこに書かれている文章の多さと、そこまで書いてあるところが他の店には無い事に気が付いて欲しいです」川崎氏の想いが、世の中に知れ渡っていない現実がまだまだある。では、こそモ治療院が行つマタニティの施術内容とは、いつたいどの様なものなのだろうか?』

## ● 独白のマタニティボディケアとは

川崎氏・妊婦さんに対する施術について、東洋・西洋医学の書籍がほとんどない中で、多くの文献の少しか書かれていない物を根気よく集めて、安心して施術を受けて頂ける様に

コスモ治療院では、基準を設けています。

そして、妊婦さんの施術については、基本的に鍼灸および、マッサージ、ボディケアなどの施術は、可能ですが条件があります。マッサージ、ボディケアや鍼灸治療などで流産になる確率は、一般的に100人中1人と言われています。何もしなくても妊娠一六週未満では約80%が自然流産を発生し、年齢が35歳になると流産の確率は高くなります。また、当然ながら施術してはいけない経穴（ツボ）や、強い刺激のマッサージ、ボディケアにも理由があります。特に経穴（ツボ）や神経的なポイントに関しては、施術担当者が直接お越し頂いた時に詳しくご説明させて頂いております。



《川崎氏がマタニティの分野に携わる様になつたきっかけは、専門学生時代に働いていた治療院での事が大きく関係している。そこは無免許の者が多く働いていて、多くの妊婦さんが通院していたらしい。川崎氏はその施術をみていて、「このままでは、いつか事故になる!」と感じ、当時、寝る間も惜しまず独学で検証しながら、経験と実績を誰よりも積んで、マタニティのスペシャリストになつていったのだ。》

## ●こわいのは流産だけです。『命の重さ』ただ、それだけです。

川崎氏：今もそうですが、どんな専門書であっても、そこを押したら流産する経穴(ツボ)だという理由を、どこにも書いてはくれていません。もちろん国家資格の専門学校でもマタニティの施術は習えません。僕は働いていた治療院で、妊婦さんの悪阻や様々な症状を治し改善させてあげられたらと、とことん調べ上げて勉強しました。

それは、『歴史的に触つてはダメだ』と、言われるモノを探し出す事の勉強でした。経絡や経穴(ツボ)に於いて徹底的に調べる中で、専門書をいくら読んでも理由が分からぬ事も多くありました。実は、ジャンルの違う医学書に、経穴(ツボ)を組み合わせる事で中絶に使っていたなど、科学的な理由は分かつていませんが、神経や経絡の刺激により子宮が収縮してしまい、結果として流産を起こしてしまうなどの内容もありました。この時、根拠が分からなければ本当に怖くて安易に立ち入つてはいけない世界だと痛感しました。

それから長年に渡り、すべてに理由がある事をまとめた唯一無二の基準の資料を作りました。そのタイミングで国家資格の免許を取る為に、通っていた専門学校の恩師が妊婦さんになり、悪阻などで苦しんでいて、「本当に安全にやつてもらえる所があるならどこでも良いから今すぐでもやつて欲しい！！」と、訴えていました。しかし、鍼灸師で、その専門学校の教員でもあるご主人は、マタニティ施術の知識が無い為に、見守るだけで何も出来ないでいました。

僕は作り上げた資料を妊婦の恩師に話し、この内容が安全である事を確認してもらい、さらにもう少し改良する事で、現在行っているコスモ治療院の基準となるマタニティの施術資料(鍼灸治療も含む)になり、納得出来る物が完成したのです。この事がなければ、コスモ治療院で行っているメニューである安全なマタニティボディケアは無かつたと思います。そして今では、月間50人程の妊婦さんが、このメニューをご利用頂いております。

マタニティ専門の広告を出している治療院が関東圏でどれ位あるかは定かではありませんが、少なくとも集客に困つて「ただやっています」と言うのだけは絶対にやめて欲しいと思います。逆に施術担当者が、妊婦さんに説明をきちんと話して頂けるレベルであるならば是非とも行つて欲しいと思います。

コスモ治療院のホームページでは、他の店との優位性を示すために『禁止経穴(ツボ)』を

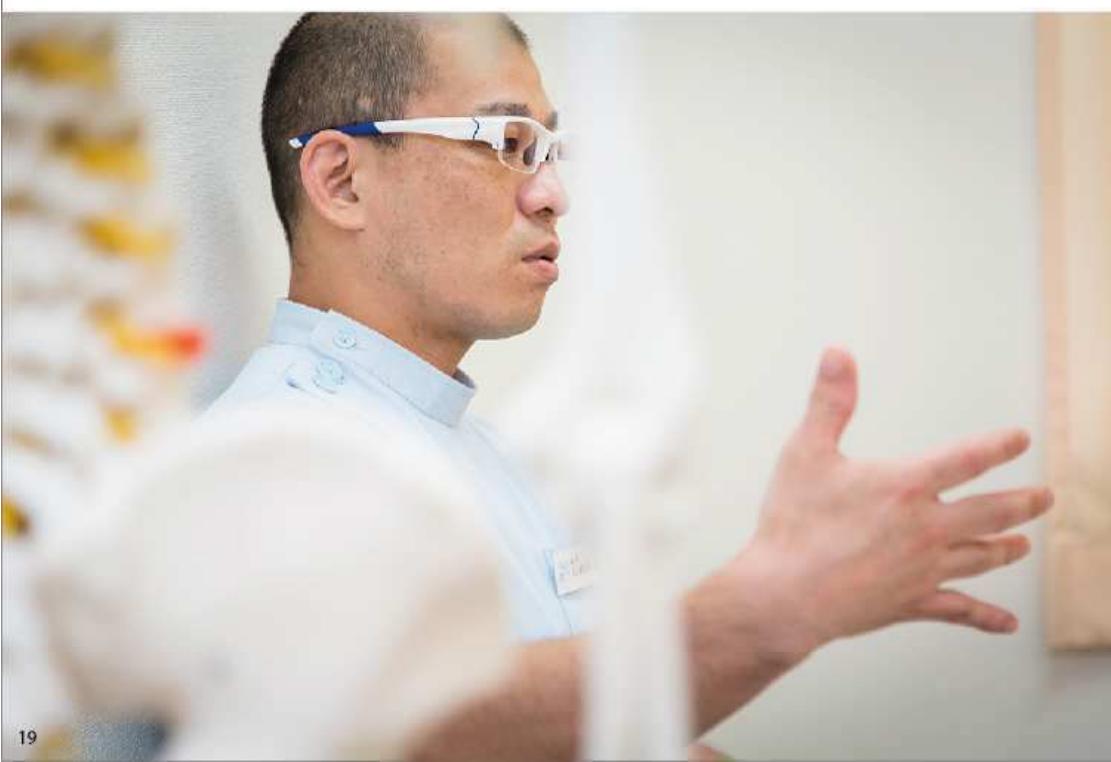
載せていますが、細かく説明の記載はしておりません。理由は先ほど述べた様に、同業者に安易な真似をさせない為です。妊婦さんには、ご来院された時に詳しく噛み砕いて納得して頂けるまで説明する事で、初めてご理解頂いております。

おかげ様で最近の予約は取り辛い事もあり、「そんな技術と知識があるのだからもっと施術料金を上げたら良いのに」と、実際に通院される方々に言われております。技術や知識の価値で料金設定をするのではなく、また儲け主義に走るのでもなく、より多くの妊婦さんに長く通院して貰える料金設定のぎりぎりのラインで、経済的な負担を減らしたいと考えています。

何故なら、必死で一つの命を産もうとする人に素直に協力したいからです。ほかのメニューの治療や施術と同様に、通わないと効果は出ませんし、妊婦さんは妊娠周期ごとで体型も変われば状況も変わります。もう一つの命がある分、お金も掛かり出費が一般の人よりも多く、出産後にもっとお金が掛かっていきます。少子化問題が重視される中で、国レベルではなく僕の出来る最大の協力をしていきたいと考えています。しかし、世間一般では値段の高い方がどんな商売でもお客様は『価値があるものは当然値段が高い』と考えます。

『高かろうは良かろう、安かろうは悪かろう』になってしまっている事に、なかなかご理解を頂けない事が、残念で難しいところでもあります。

『コスモ治療院は、非常にコスパが良い。もちろん患者の好みもあるだろうが、私ならば迷う事なくここを勧めるだろう。結局、何を見て信用するかは選ぶ人達の問題だが、責任をもつて本当に『治る良い治療院』なのかどうかの判断をしつかりして欲しい。それは、もう一つの命を守る母親の責任でもある。だからこそ、辛抱強くマタニティボディケアの治療院を探して欲しいと私は思う。』



## 第二章 実力主義の治療院 経営論

### ●コスモ治療院誕生秘話 治療の世界に入るきっかけ

#### 其の壱 障害者として生きる

川崎氏：この業界に入るきっかけは幾つかありますが、中でも一番大きく影響している事は、28歳の時にタクシーに横から追突された交通事故です。それによって医師からは、世界で初めての症例だと言われた程の頸椎損傷になってしまった事でした。

就職して6年目の明日からゴールデンウイークと言う4月末の忙しい、徹夜続きた会社帰りでした。恵比寿の交差点で、僕が青信号で発進した途端に横からタクシーが猛スピードで突進して来て、次の瞬間身体が宙を舞っている感じがした後、信号機のポールにぶつかり頭から地面に強く叩き付けられ落下しました。

当時の僕は、撥ねられた瞬間から落ちる瞬間、救急車に運ばれて病院に行くまで意識もはつきりとしていて「右腕が動かないから鎖骨でも折ったかな!?」と、車道から歩道まで引きずられながら救助をしてくれた人達に「首は動かさないで下さい！」と、新体操の怪我など

の経験から冷静に指示をしていました。しかし、僕の身体は既に意識して動かす事が出来ない状態でした。その日はちょうど運が悪く、渋谷で大きな事件があつたとの事で、どこの病院も受け入れが一杯で、かなりの時間を救急車の中で受け入れ病院が見つかるまで過ごしました。大学病院に着いてからレントゲンを撮つてみた結果で、首が折れている事が解つたのですが、病室は個室しか空いておらず、僕は経済的に余裕が無かつた為に、転院を告げられてしまいました。

最も身体も全く動かないのに…そんな病院の態度に、駆けつけてくれた会社の上司が医師を説得してくれて、それから約2カ月



間の寝たきりの入院生活が始まりました。僕の身体は、学生時代の新体操で鍛え上げていた事もあり、重症でありますから3カ月余りで奇跡的に退院出来ました。その後2年間のリハビリ生活を建設業の仕事をしながら続ける事になりました。

そして、首が一向に動かないまま医師から言われた言葉は、「川崎さんの首はこれ以上、良くはなりません。これからは、障害者としての生活を考えて下さい」それからの僕は、障害者認定を受けて生活をしていきました。

### 其の式 治療に関心を抱く

川崎氏..祖父が県議会議員をしていた為、家系の事情により、祖父の言いつけて父親から頭を下げられて、建設会社に就職したのでした。僕は、大学卒業後に体育の教員を目指していましたのですが、学生時代に新体操を思うようにさせて貰っていた事もあり、もうこれ以上の自分勝手は許されないと想い、言われる通りに建設会社に就職しました。

十二年間の建設会社勤務も祖父の死とともに終わり、就職してから9年目に来た教員になる話も再度考えましたが、僕の性格が時代の教育方針に合わず、採用されないでいました。

た。そんな時に、学生時代の先輩から「治療院を開業したから一緒にやらないか」と、誘われました。

交通事故の治療を受け続けて来た中で『治療』とはどのような事なのだろうかと、その道について関心を持ち始めて、どうしたらその道に行けるのであろうかと真剣に考えていました。イミングでもありました。しかし、僕は専門学校で国家資格の免許が取得出来る事を知らずに、無免許のままに、その道に入ってしまいました。

### 其の参 はじめの一歩

川崎氏..一度決めたら曲げない僕の性格は、自分に合う専門学校を探して、治療院で働き始めてから2年後の35歳の時に入学しました。その専門学校には病院が併設されていて、「僕の首は、鍼を打つ事で治るのでないのか!」と、当時の担任と整形外科の医師、学科長、校長に理論を持ちかけてトップ会談を開いて頂き、「僕が初の症例になります!!」の一言で鍼による治療が始まりました。

実は、僕の中では一つの考えがありました。それは障害者認定を受け2年間病院のリハビ

リを続けても治らず、働いていた治療院の先輩に鍼を打つて貰つたら、少し首が動くようになつていた事で『これはもしかしたら、治るかもしれない』と。

「8年間、動かなかつた首が動くようになつた症例は無い」と言い切られても、僕は上手く行く気がしていました。それからの治療は、週2回行われて3年間続きました。奇跡的に首が鍼治療によつて、現在と変わらないまでに動くようになつたのです。

僕は、自身が元の体に戻りたいと願いながら、同じ様な事故で頸椎を損傷した人達の治療に役立ち希望を与える様な『存在』または『症例』になりたかつたのです。そして、これが僕の治療の理論をつくる上で第一歩になりました。

#### 其の四 独立の道を選ぶ

川崎氏..先輩が経営する治療院では、開業するまで6年間勤務していました。そこでは、先輩後輩の関係というよりビジネスとしての関係を大事にして、誠意を尽くして働きました。思えば、その関係を貫いた事が先輩には可愛くない後輩に見えて、次第に煙たがられ虐げられる様になつて行つたのかもしれないと思います。



人間関係はどんな職場でも大事だと、本当に思います。仕事では、僕が店長になり売上を伸ばし、部下も育てて上手く行きましたが、先輩との関係は時間の経過とともに、悪化して行きました。そんな時、父親が大腸癌になり、看病や病院の付き添いで仕事を休み、実家の群馬に行く事が多くなりました。

部下達も居たので、事情が事情と先輩には、理解をして貰えると思った矢先に「お前が休んで売上げが下がつたらどうするんだ。」「親が死んでも仕事はするもんだ」と言われてしまい、この人にこの先付いて行く事は出来ないと判断して、その治療院を辞める事を決心したのです。当時は、国家資格の免許を持っていた事もあって、いずれの退職のきっかけを探していたのかもしれません、日頃からの虐げられた人間関係に、これ以上そこに居る価値は無いと思つての決別でした。

「お前ごときが開業して成功出来るものか」と、最後の最後まで嫌味を言われ続けましたが、喧嘩別れをした形で飛び出した手前、先輩には『絶対に負けなれない!』と、今も同業なのでライバル心を持つて意識しています。あれから、先輩とは会えてはいませんが、僕をこの道に誘ってくれた人ですし、当時は色々ありましたが感謝しています。

《そうして、川崎氏は平成23年4月に他のどんなお店よりも高度な技術と知識、志をひっさげて恵比寿の一等地に、コスモ治療院を開業しました。しかし、当時は未曾有の震災に日本全国が混乱を来していた頃だった。その影響もあって、当初からの患者数は、非常に少なかつたと言う。》

開業前に勤めていた治療院の患者を当てにしていたらしく、2駅離れただけで来院してくれなかつた。今年で5年目を迎える人気店のコスモ治療院だが、開業時のスタートは想像を絶したそうだ。

「最近は開業つて簡単に言う人が多いけれど、それを『ゴールにして経営して行くのは無理だと思います』そう厳しい言葉を平然と言い放つのは、開業をする事の厳しさ『地獄の一丁目』を経験して来たからなのだ。」

## ●三つの覚悟

川崎氏・僕は十年以上のキャリアで、延べ2万人以上の治療実績を持っています。求人など

で募集をかけると、最近の流行なのか施術のセミナー通りに走る国家資格の免許持ちの人が多いです。学校で何を学んで来たのか疑問が残りますが、そもそも学校は技術も知識も現場に出て対応出来る全てを学べる養成機関であり、当たり前の事ですが、現場は患者を治す場所です。もちろん、現場では調整しながらじんで行く場所でもあります。

しかし最近は、患者様を練習台や実験台としか考えていない人が増えているように感じます。勿論、治療以外の経営学や社会保険環境、マーケティングなどジャンルが違えばセミナーに行く価値はありますが、治療の事なら一人でも多くの患者様を担当して、1万人を担当する方が大事だと思います。そんな未熟者であるなら免許を持つてはいけません。

車の運転もそうですが必ず事故に繋がります。自分で考え、検証して現場でプロとして対応出来るまで、とことん技術と知識を学校で学習してから卒業してもらわないと患者様にとって迷惑ですし可哀想です。何故なら、免許を持つていても患者様は信用と信頼をしてしまうからです。言い換れば、学校はただ免許を取るだけの機関になってしまっているのかもしれません。

1000人開業して1人が生き残れれば良いと言われる厳しい業界の現実を、開業したがる人達は知っているのだろうか。夢を持つ事は良い事と詭弁を言うつもりはありませんが、僕の開業1年目は本当にお金が無く、立ち食いそば屋で200円のおそばすらも食べられなかつた時期もありました。そんな底を知らないと、この業界では生き残っては行けないですし、ある程度、お金に対する貪欲さを持たないと、経営者には成れないと思います。

知識や技術、そして経営者としての覚悟の三つがないと開業なんて夢で終わってしまいます。だから、コスモ治療院で働くスタッフには、ただのスタッフとしての教育はしません。初めから店長候補になるべく指導をします。それは、経営面はもちろんの事ですが、僕が言う技術の基本を忠実に守る事が出来るかどうか。実は、それが一番難しい事なのです。それを極める事こそが、患者様やプロには高い評価を頂けるのですから。

## ●現場で磨かれて行く理論 基本を忠実に守る事が大事

川崎氏..先にも述べましたが、この業界に入ったきっかけは、学生時代の先輩が治療院を開業した事でした。平社員からの入社でお願いした故に、そこでは誰も教えてはくれない厳しい環境でした。

当時、保健体育教員免許はありましたので、既に仕事を始めていましたが、僕の未熟さ故にミスが出て、会社や先輩方に迷惑をかける事の繰り返しで、一度でも失敗をすれば出張先生の仕事を失う怖さから、時には患者様や先輩方に土下座をして許して貰う事もありました。体育会系出身の僕は、先輩から言われた事を守り抜く精神がしみ付いていましたので、押し続けた指の疲労は限界を超えて紫色になり動かなくなつても、先輩から言われた事を守り、指が使えないなら肘を使ってでも必死に言う事を聞き働きました。

そんな事もあって、もう少し手際よくやれたらどうだろうか、さらに神経に触るようにやれたら患者様の満足度はもっと上がるのではないかと、先輩の横で治療の手技を盗んでは、改良して磨きをかけて行きました。それは、いかに効率よく余計な力を加えない治療を行う



かと言う事でした。それを実行していく中で、基本を守つて治療を行うと、自然にお客様の数が増えて行きました。いかに忠実に基本を極めるかが大事で、ほんの5ミリずれただけでも効果が出なくなってしまいます。

そうして2年が経ち、念願の科学的な治療を行うと言われる新宿鍼灸柔整歯科衛生専門学校(旧・新宿鍼灸柔整専門学校)に入学し3年間学びました。そこは、日本伝統医療の権威である西條一止先生が初代校長を務める東洋・西洋統合医療の専門学校でした。僕は、もともと数学と物理学が得意でしたので、解剖学・生理学・神経学等を学ぶと独自の理論がどんどん出来上がつて行きました。僕は日々の検証と講義の中で、考えの答え合わせをしながら、理論が間違つていらない事に気づき『治療の理論』を構築する事が出来ていきました。

『川崎氏は学校に入る前から多くの経験と失敗を実践の中で積んだ事と、本格的な学問を学べる事で、知識と技術をその期間で高められていったそうだ。また、開業までの6年間は実践の中で経営を現場で学んで、勤めていた治療院に原価管理やデータをまとめ上げ、経営者に提案するほどであった。』

## ●異業種の経験から学んだ事

川崎氏…僕が治療の道を選ぶ前に社会に出て学んだ事は、今でも大きく役立っています。例えば建設会社勤務のサラリーマン時代では、新人ながら建設会社内の営業成績は上位を取り、同期入社の中で異例の出世と、多くの建設現場を任せられました。

どんな仕事でも任された事は、最後まで真剣に向き合いひたすら努力をしていました。だから、結果は必ず後から付いて来ました。一人で130社の顧客を相手に仕事をこなす毎日が12年間続きましたが、この仕事を通じて営業力と多くのクライアントと接する上でのコミュニケーション能力を養えたのだと思います。そしてコスモ治療院では、接客する力とサービスにおけるマナーを大切にしています。これは、学生時代のアルバイトで学んだ事が生かされています。

『川崎氏は、治療や施術、医学をはじめとする様々なジャンルに勤勉な人もある。例えば、

本業とはまったく異なるマーケティング理論を、構築した事もその成果だと思う。それは開業時の広告を出す事に始まる。当時、恵比寿駅周辺は、お金を掛けなければ掛けただけ大きな広告が打て、それに比例して集客の出来る街だったという。しかし、川崎氏には、そんな大手の真似事など出来ない、それどころか広告を出せるほど資金の余裕も無かつた。

ホームページがどの治療院にとつてもマスト広告であり、制作費だけで100万円以上はかかると言われた川崎氏は、何とかしなければならない状況下で、無けなしの資金でネット広告を始めたそうだ。患者にお願いし、友人に頼んだりするなどをして、広告スター時点では2人だけの口コミ数から、少しずつ新患者にも口コミを入れて頂くようになり、40件を越した辺りから渋谷区で1位になって、何と1年で全国のベストテンに入る上位アクセス数を取る程の人気店となつた。月間で新規患者数84人は、当時WEB広告会社の新記録を立てた数字だと言われている。

現在、コスモ治療院は少ない広告費でながら、新規患者数が月間で150人、月間総来院数500人を超える恵比寿の人気治療院になつている。そんな治療院は、普通あり得ないと広告会社社長自ら、新企画の新患用評価システム開発に携わって欲しいと依頼し

て来たと言う。この川崎氏が考案したシステムは、非常に画期的で患者の声をダイレクトに数値化したスタッフマネジメントに活用出来るものらしい。最も難しいスタッフ教育レベルを上げる効果があるらしいが、残念な事にどの治療院もその機能価値が理解出来ず、殆ど導入されてはいない。

そして、広告の打ち出し方にもユニークな理論を持つ。それは、患者の特徴にあったピンポイント広告を打ち出す方法で高い集客に繋がると言う。

「実は、僕一人の力では今の広告やマーケティングの理論を構築する事は出来ませんでした」と、今も関係の続いている広告担当者のおかげだと語つた。そして、無知である事で全てが他人の言ひなりになつてしまつて事の怖さから、分から無い事は知らないで終らせるのでは無く、出来る限り自分で調べて仕事に向きあう様にしているそうだ。

川崎氏は、とにかく頭が切れ、どんな事でも器用にこなしてしまつ才能の持ち主だ。だからこそ、この厳しい業界で今まで這い上がって来られたのだと思う。開業してから絶対必要になる『治療の技術』と、学校でも現場でも決して学べぬ『豊富な知識』、そしてプロが認める『マーケティング理論』…これらを現場の実践で学べる最高の環境があるならば、

誰もが川崎氏の下で働かない手は無いと思うが、実際は求人をかけてもなかなか思うようには行かないそうだ。』



### ●僕と一緒に働いてくれるなら全力で助けます。

『川崎氏はプロとしてのプライドを強く持っている。それは、他の店には負けない技術、知識、患者に対する想いに表れている。また、加えて言うならば、スタッフへの無償の愛は、非常に強いと感じた。』

川崎氏..僕はスタッフをどんな事をしてでも守らなければならぬので、売上げが悪ければ、スタッフの給料も払えず、みんなの生活が出来なくなります。しかし、僕は誰からも守つては貰えていない事も知っています。決められた時間になればスタッフは退勤させますが、僕

は時間に関係無く深夜であろうと治療院のシャッターを閉める事はありません。

何故なら、困っている患者様は意外と深夜に多いからです。この着眼点や思考を持たないで、ただ残業を嫌がる人は成功しないと思います。どんな時でも店を開けなければならぬ現実が目の前にあります。それは、経営者として、どん底を味わっているからであり、スタッフが足りない時でも、新人教育が始まつたばかりであつても、患者様を安易に断るわけにはいかない。しかし、患者様の信頼度を得るならば少數精銳で経営して行く事も考えます。

例えば、1日1人の患者様を断れば1ヶ月30人で15万円以上失う事になり、年間では180万円以上のお札をゴミ箱に捨てる事になります。僕は、修業時代の辛さや開業当初の厳しさが分かるからこそ、真剣に仕事に向き合う人材には全力で助けたくなるのです。だから、志の高い人材を求めていました。僕が考える志の高い人材とは、ただ国家資格の免許を持つて開業をゴールとしない人です。

もし、本当に開業を目指す人ならば、経営者としての準備をしておかなければなりません。それは、抱えるスタッフ達の人生に責任を取れる覚悟を持ち、患者様を心から治したいと思い、マーケティングの勉強も学生時代から既に行っている事です。そんな志の高い人材なら、初めから僕の様に勝手に開業しているはずですから、わざわざ探して就職には来ないのですが、そんな人材こそ僕のところで修業して欲しいのです(笑)。

学生の内から声をかける事に大きな意味があるので、コスモ治療院ではインターーン制を導入しています。ここで学び巣立つ者もいれば、そのまま残つて手伝つてくれている優秀な後輩もいます。もちろん本人の意思で外の世界を見たいと言えば、快く送り出します。インターーンでは、母校からの後輩が多いので恩師達は、僕に感謝して頂いているようです。しかし、恩師達が積極的にコスモ治療院を宣伝協力してくれている訳ではありません。

実は、学生達が各自ネット検索などをして『潜入捜査』ならぬ身分を隠しながら新患として来院して、電話の応対から、治療技術、知識に至るまで噂通りの治療院なのかどうかの判断を細かくしてから、インターーン希望で入つて来るのです。母校で一番成功した先輩の治療院の雰囲気を味わう事は重要なのです。

## ●会社と恋愛ができますか

川崎氏・開業に必要な事のすべては、現場には落ちていませんし、教えてもらえる事と思つ

ていたら大間違いです。自ら探して見つけ、考えては検証して、そして生み出して行く事なのです。僕のところでは、そんな思考をスタッフ達に細かく教えて行きます。

免許を持つて現場に立つと言ふ事は、プロがやる事であるからこそ免許がお飾りになるような時には、厳しく叱る事もあります。例えば、患者様の状態に瞬時に対処出来ないレベルの技術と知識で治療をするスタッフがいれば「今すぐ免許を捨ててこい!!」と、叱りつけます。僕は、先で述べた新患用のデータシステムを活用して、患者様のスタッフ評価数値からルーテを必ず見て、どうしてこういう結果に至ったのかを会話や治療内容、そして患者様満足に於いて、その場で直ぐに判断してスタッフにここがこうだから、この場合はこうだと、説明し指導しています。

実は、人間は事後から注意をすると、特に現場では様々な情報が入ってしまい、「何で注意されて、何を指摘されているのか」が、解らなくなってしまいます。そして、指導はその瞬間で終わらせて後を引きずらない様にメリハリを付けて行います。スタッフの中には、毎日の治療において未熟な為に、色々と起こる出来事に感情がふれて、涙を流して悔しがる者もいます。しかし、男に限っては、悔し涙ほど醜いものは無い、患者様にクレームを言われて泣くくらいうなら、逆に今よりもっと成長して見返し、その患者様から御指名を頂けるようになつた時に、はじめて涙を流せば良いと思つています。なぜなら、男の涙は神聖なものだと、僕は思うからです。

それは、僕が学生時代に実家から援助も受けずに飲食店のアルバイトで生計をたてながら、新体操の全日本制覇を目指に毎日練習と学業をこなしていた頃、偉大な先輩達に虐げられながらも、来る日も来る日も朝から晩まで、皆が帰つてからも一人で練習して努力を積んでいました。

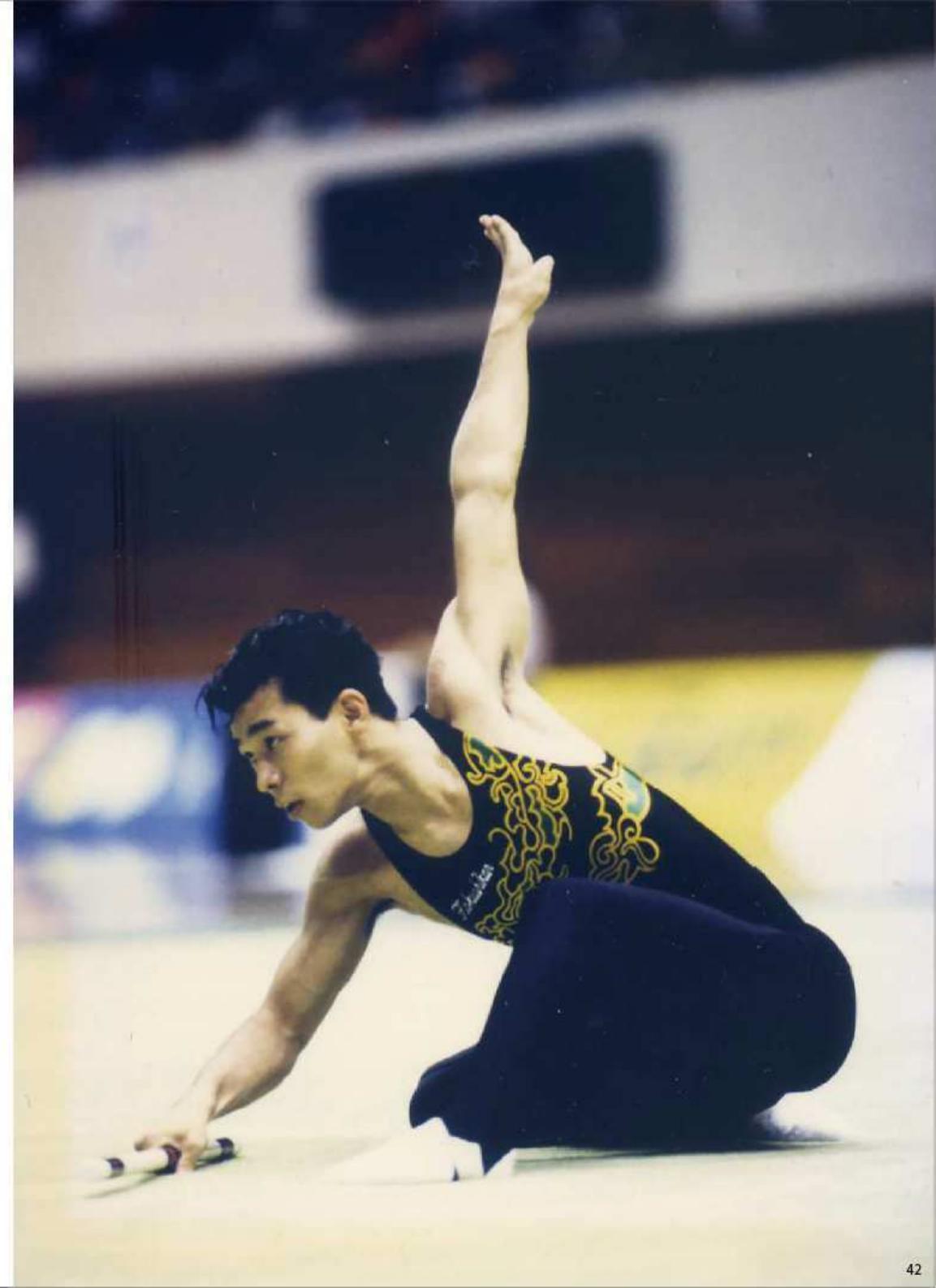
そして、念願の新体操全日本チャンピオンになれた時は、我慢してもこみ上げてくるものがあり、ロッカールームで一人泣きました。その時、後輩の一人が「先輩がんばりましたね」と、声をかけて来ました。後輩達にとっては、決して良い先輩では無かつたにしろ、僕の練習量を日頃から見ていてくれたからこそ『かけられたその声』に溢れる涙が止まらなかつた事を、今も鮮明に想い出します。男の涙は、そういうものなのです。

### ●集客のマジック『謙虚さこそが感謝の表れ』

川崎氏..集客は僕の仕事です。マーケティングについては有料や無料を問わず、ありとあらゆる媒体を駆使して行います。その中で、この治療業界に入った当初、先輩に言われた「2人に1人はリピーターにしろ!」を、今もかたくなに守っています。事実、月間新規の48%以上のリピート率がないと経営は難しいのです。僕は、その率を常に保持していますが、その数字に満たないスタッフは、働かせてもらつて、食わせてもらつている事の現実の厳しさを知るべきだと思います。

そして、スタッフは、多くのお客様を獲得したそのご褒美に、会社からお給料を貰えていると言う謙虚さを、持たなければいけないと思います。大事なのは、新人スタッフであつても、お金は誰から頂いているのかと言う流れを突き詰めてしまつかりと理解する事です。患者様からお金を頂いている以上、真剣に取り組んで行かないといけません。当たり前の事ですが、これが理解出来て行動に移せる様になる事が、集客して行く上で重要な事になります。

そして、真剣な姿勢でこの仕事に向き合えて、本当の満足を患者様に提供出来るように



自ら行動する様になつて行けるのです。また、技術、知識、経営方針の3つがスタッフ全員の志の中で僕と一致していないと、コスモ治療院は倒産してしまいます。一致しているからこそ集客が出来るのです。この様に僕が厳しく教育しているコスモ治療院のスタッフは、おかげさまで良く育つて来てくれています。また、各メニューの施術方法を統一化しており、どのスタッフをご指名しても頂いても対応出来ます。だから、ご安心して来院して頂けるのです。

## ●指導の先にあるもの

川崎氏.. 関わるすべての事を真剣に向き合うからこそ、無償の愛で何でも教えて貰えるのだと思います。僕は常に細かく指導しますが、多くの失敗や経験を経ているから教えられるのです。開業するならば、まずは僕の姿を見てから判断して決めて欲しいと思います。なぜなら、経営と治療は全くの別物だからです。

僕の姿を見せる事で、現実を知つてもらい、対等の立場で実践して分からせます。自分達には、いつたい何が足りないのかを僕と比較させて分かつてもらいます。人間は出会った瞬間の印象でその人を好きになるか嫌いになるか7割決まってしまうそうです。僕は初対面であつても、相手の懐に入つた瞬間からの密着度を濃くする事には自信があります。ここで必要な事は、コミュニケーションなのです。そのコミュニケーション能力を養う為にも、僕を練習台にして日々成長して欲しいと思います。

どんな事にも常に真剣に向き合っているコスモ治療院のスタッフには、二つの選択肢を将来の目標に与えています。僕が指導して、経営者としての姿を見せた上で、スタッフ自らが開業するのか、コスモ治療院の2号店、3号店の長として僕と一緒に仕事をして行くのかを選択させます。本気で自分の将来を考えるならば、独立開業を目指すばかりではなく、僕の姿を見ていれば、務める会社と恋愛する気持ちを持つ事が、ベストな道だと分かつてくるはずです。

## ●貫く強い信念

川崎氏.. 僕は頑固で、一度決めたらどんな障害でも乗り越えて、必ず自分の信念を貫いて結果を出してきました。その事は、学生時代最後に行われた新体操の全日本選手権と建設会社の最終面接が重なつた時の事でも分かります。当時の僕は、優勝がかかっている最後の全

日本選手権でしたので「最終面接に行っている暇などはない」と、会社より新体操を優先した為に、面接官からはひどく叱られてしまつたが、啖呵を切つて新体操を優先させた以上、結果として全日本選手権では、見事に優勝を収めました。

また、専門学校の入学試験では、面接官から「お前の様な人間に何が出来るんだ」と罵倒されたが、当時、生きていくのに必死で、崖つ淵の背水の陣という事情もあり「僕がどんな想いでここに来たのか、あんたに何が分かるんだ!」「一度、男がやると決めた事は、どんな事でも必ずやり遂げるんだ!」と大事な



場面で、ぶつかり切れてしました。

これで入学は出来ないと落胆していると、二次面接官の校長から「それでは、4月に会いましょう!」と言われて、今の僕が誕生したのです。何事も真剣に立ち向かって行く事で、開ける道がある事は、自分の人生経験で解っています。最後まで諦めずに自分の信念を貫いて欲しいと思います。

## 第三章 あくなき挑戦

### ●俺がやらねば誰がやる

川崎氏…患者様を治療していると、アトピー性皮膚炎を抱えている方が多い現状があります。アトピー性皮膚炎の治療は、鍼灸での適応疾患なのですが、臨床鍼灸マニアルなどの書籍の中で、「本当にこれでいいのだろうか?」と、非常に難しい治療だと知りながら、ある患者様との出会いでアトピー性皮膚炎専用メニューを出せないかと思い取り組む事を決心しました。

アトピー性皮膚炎の治療は、古くから吸玉療法(カッピング)による治療が行われており、他の治療院でも行っています。これは、吸玉の中を真空化する事で血液を破壊し虚血状態になると、増血させる機能があります。血液を入れ替えて行く事で、体质変化をするとされています。また、鍼灸治療においても転調作用による体质変化をするとも言われています。

しかし、僕はこれ以外にも治療する武器は他に無いのかと、マタニティボディケアの時と同

様に、アトピー性皮膚炎の治療に対し、東洋・西洋医学書の文献を少しづつ探しています。そもそも、コスモ治療院には、美容鍼と炭酸パックのセットメニューがあり、多くのお客様がご利用頂いており、肌の変化を実感しています。

日置医学博士が開発した炭酸パックの効果を知つていましたので、皮膚科での治療法と鍼灸治療は非常に近い部分がある事に気が付きました。その事により最終的には、炭酸による効果としての細胞レベルの話にまで、到達したのです。

今、僕が始めている事は、モニターになつて頂いている方の身体に効果が出ており、間違



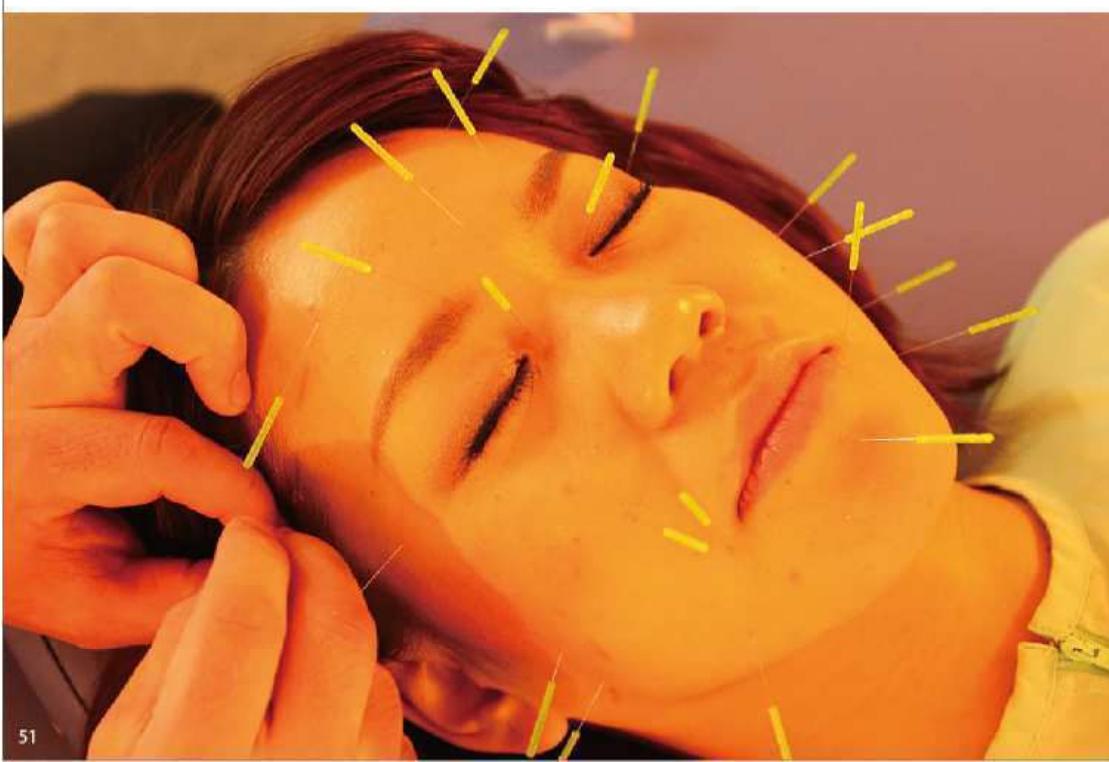
いはないと信じているメニューなのです。鍼灸師として、このアトピー性皮膚炎の治療には、炭酸パックと鍼灸治療の組み合わせが有効であると考えております。

この様に、美容鍼だけではなく炭酸パックの組み合わせによる治療は、施術者のセンスが重要になります。美容鍼と炭酸パックを併用する事で、より身体の代謝が活発化され、さらに良い効果が期待出来る武器となるのです。僕が使用する道具は、納得する良い物に出会うまで何年も探し続けますが、本気で探しいると不思議と向こうから寄つて来てくれます。しかし、難しい事にその道具が、どんな人にも合わないと意味がないので、薬害を考えると非常に選択肢が少なく、見つけるまでに途方もない時間と労力がかかっているのも事実です。

僕が行つてゐるメニューの一つである美容鍼とはどういったものなのかを説明しておきます。美容鍼とは、マッサージや美容器では届かない肌(皮膚)の奥組織を直接刺激していくものです。皮膚基底層を貫き筋肉や神経に直接刺激を与える事が出来ます。非常に良い血流改善を促す事で、素早いリフトアップ効果や年齢を感じさせないピンとした潤いのある肌に変わつて行くのです。

また、美容鍼で小顔になると言われる理由は、顔の筋肉を動かしていく事や肌の健康を保つために、新鮮な血液がまず必要になります。顔や体の筋肉が硬くなり血液が滞ると、栄養素や酸素が細胞に届きにくく、老廃物が外に排出されにくくなると言う事です。つまりは新鮮な血液を流れやすい状態にしてあげると、皮膚に必要な栄養素と酸素が行き届いて、健康で良い皮膚組織がつくられ、みずみずしい肌となつて行きます。

また、筋肉が硬い状態になると、老廃物が溜まりやすく、むくみの原因になります。実は、本当の美容を目的とするのなら、内臓の活性化が重要になります。その中でも、肺や



胃腸系の機能改善をする事が、健康で美しい姿へ変化すると考えています。ただし、新しい皮膚組織が基底層で作られて、皮膚表面に出てくるまでに約1ヶ月はかかりますので、定期的な施術が必要とされます。

美容鍼は、刺激によつて起つた生体の自己治癒力を利用した自然な美容法であり、鍼という施術の特性によつてのみ実現できる特別な美容法と考えられます。これらの事から小顔効果だけではなく、肌が美しくなる事で、患者様からは実年齢より若く見られる事が多く、最近のコスモ治療院ではそんな患者様の間の「コミだけで、月間100人以上のご来院を頂いている人気メニューの一つになつています。そして、美容鍼は顔だけではなく、バストの施術においても非常に効果を出せており、美容部門では多くの実績を日々重ねてご好評頂いております。

一方で炭酸が体にもたらす二つの作用は、血管拡張作用があり、血管が拡張すると血液が促進されていきます。二つ目は、ボーア効果と呼ばれる炭酸供給作用があります。これは、血液の中でヘモグロビンが抱えている酸素と交換される作用をもち、炭酸が皮膚の中に送り込まれるとヘモグロビンは酸素がたくさん必要と判断してせつせと抱えていた酸素を放出します。

この事で細胞への酸素供給が盛んになるのです。炭酸には、酸素を供給する事で細胞組織の生命活動を促進し新陳代謝を活発にする働きがあります。効果としては、細胞へ酸素供給が増加されて新陳代謝が良くなり肌のターンオーバーのサイクルが正常化する事によって総合的なアンチエイジング効果が期待できます。

僕は、今まで2万人以上の患者様を10年間で診てきました。だから、本当に困っている人の為にできる最大限の治療を自分で探し、時には自分自身を使って検証して納得した最適な治療を目指しております。今は、アトピー性皮膚炎の治療に使用する材料の価格が高い事で、コストを上手く抑えていかなければ、結果的に治療費の負担は患者様にかかってしまいます。そして、個人差はあれども、どれくらいの時間で治るのかと言うメカニズムの検証も明確にしていかなければ、誰でも受けられるメニューとしては出せないと考えます。

アトピー性皮膚炎の治療について、今は準備の段階ですが、効果は確実に目に見えて出来ていますので、これからコスモ治療院にご期待下さい。これと同時に取り組んでいる事は、不妊治療です。非常に難しいとされる治療法ですが、日々研究と検証を繰り返して二

年になります。近い将来、この二つの治療法は、マタニティボディケアと同様に必ず安心で安全なコスモ治療院のメニューとしてお出しし、皆様のお役に立てる事と信じております。



### ●最後に花を咲かせる雑草魂

『結局、患者はどんな人に診て貰えて、治療や施術をして貰う事が一番の幸せなのだろうか。それは、患者の立場になって『治る本当に良い治療』をしてくれる事なのだと思う。コスマ治療院での様々なメニューの始まりは、既存の治療や施術に『本当にこの技術や知識で良いのだろうか』と、川崎氏の探求心から始まり、誰よりも技術と知識を高めて最善の治療にあたった事が全てだ。

そして、それらは厳しくも正しい指導でスタッフ全員に、確実に伝え共有されている。例えば以前、川崎氏に「なぜ美容を選んだのか?」と聞いた事がある。「食つて行く為です!」と返された時は、正直言って儲け主義な人のかと安易に思つてしまつたが、今ではそう思つた事を私は恥ずかしく思う。』

川崎氏.. 美容を行う為には、身体のメカニズムを科学的に知つて いないと、いくら治療しても改善されず結果、治療以前に戻つてしまい良くならないのです。簡単に言うと、治療が出来るからこそ美容が出来るのだと言う事を分かつて下さい。過去も現在も、そしてこれから未来の治療の全ては、時間と労力とコストが掛かり、さらに治療機具や知識・技術を必要とします。ならば、高額な費用を取つて、限られた人だけが通える治療院にすれば、予約も取り易く治療も受け易くなると言われた事もあります。

僕は、回復曲線と言うグラフから、どんな疾患でも治るまでは通つて貰わないと治せないと思っています。その為には、患者様の経済的な負担を出来るだけ減らす努力を、これからも経営者としての考え方を持ちながら僕の努力を様々に行えれば難しく無いと考えます。

僕の人生は裏切りやピンチが多かった様に思います。とはいっても、どんなに踏まれても踏まれても、必ず最後に花を咲かせる雑草魂で、ここまで必死にやつてきました。しかし、僕一人でやれた事は殆どありません。それぞれの時期に出会えた人達に支え、助けて頂いて来た事が大きかったと思います。

これから僕が治療において技術と知識を探究し、検証を行う中で、様々な効果のある治

療方法をつくり出せれば、今より多くの患者様が笑顔になつてくれると信じています。この治療院に出会えて良かったと言つて頂けるコスト治療院をつくります。僕は偉人ではないからこそ最大の努力でこれからも臨み闘い続けて行きます。



## あとがき

川崎氏..僕自身が過去に交通事故で頸椎を損傷し、一時期寝たきりになった経験がある事から、患者様の気持ちが自分の事の様に分かります。スポーツ選手歴も長く、元オリンピック協会体操強化コーチを務めた事からも、身体の仕組みに対する知識には、精通しています。

コスモ治療院では残業などで遅くなる社会人や、部活動で遅くなる学生さん、昼間にしか外出できない主婦の方など幅広いニーズに対応する為に、朝の11時から深夜0時まで治療時間を開けています。土日は、時間の取れない患者様の為に施術を受け付けて対応しています。実は、長い時間をかけて症状が悪くなつた場合、身体が悪い状態を記憶しているので、治療には悪くなつた分と同じ時間が掛かってしまいます。特に時間のかかる姿勢改善などは、一回の施術で100%完治するわけではないので、繰り返し時間を掛けて治して行きます。既に身体についてしまつた悪い部分を取り除きながら、さらにこれから悪い癖をつけさせない様に心がけて行きましょう。



コスモ治療院ホームページ／ここをCLICK!!

## 編集後記

『多くの疾患で困っている患者を治療によりて心も体も和み癒せたりと、探究と検証を繰り返し独自の治療方法で、今まで難しかつられて来た症例を必死に治療して來た奇跡の治療院は、今日も患者でいっぱいである。これからは、川崎氏の志に共感する部下達と共に「コスモ治療院を射手座の1号店から始まりの十一星座店舗展開を『結果的にこうなった』と、成して遂げて行く事を、心から待ち望んでいます。

普段の川崎氏は、趣味のバイクをプロのレーサーの如く乗りこなし、漫畫本が大好きだと云われる一面があり、料理の腕前もなかなかの器用人である。一方では、見た目の厳しさからか誤解を招き易く、人間関係では話下手の為、思いや考へが相手に上手く伝わらない不器用な一面もある(笑)。

まとめて云ふと、今の時代に裏表が無く素晴らしい人格者だ。それは、フェイスブックやブログなどの情報発信からも感じられる。最後に今回の出版にあたり、お忙しい中での取材にご協力下さいました「コスモ治療院・院長川崎照彦氏」に心からの礼の言葉と感謝をこの場をお借りしてさせて頂きます。

Japan Precious 代表 阿部浩一

## 俺が、やらねば誰がやる!!

『君は、恵比寿のコスモを感じた事があるか』

著者:コスモ治療院 院長 川崎照彦

発行:Japan Precious阿部浩一

発行日:2015年11月00日

コスモ治療院